

**INVEST
SAUDI**

投资
沙特



التجمعات الصناعية
Industrial Clusters

产业集群局

INVESTORS GUIDE

投资者指南



机遇之地

LAND OF OPPORTUNITIES



“

我的首要目标是带领国家开拓进取，
在各个方面都成为全球杰出典范，我
要与你们携手实现此目标

王储穆罕默德·本·萨勒曼·阿卜杜勒阿齐兹·阿勒沙特

”

目录

- 04 沙特阿拉伯 2030 年愿景
- 06 为什么选择沙特阿拉伯？
- 11 沙特阿拉伯的物流和可达性
- 14 商业环境
- 21 项目融资
- 24 支持商业和经济部门增长的新设政府机构
- 41 推动经济增长的大型企业
- 43 产业集群局



沙特阿拉伯 2030 年愿景

“我们的愿景：让沙特阿拉伯成为阿拉伯和伊斯兰世界的核心、投资强国以及连接三大洲的枢纽”

仅欢迎怀揣梦想者加入

穆罕默德·本·萨勒曼·本·阿卜杜勒-阿齐兹·阿勒沙特
(Mohammad bin Salman bin Abdulaziz Al Saud)
经济与发展事务委员会主席

为什么选择沙特阿拉伯？



战略位置

自然资源

政府对工业投资者的激励

地处亚、非、欧三大洲交汇处的战略要地

沙特阿拉伯是中东最大的国家，也是世界第十四大国家，面积两百万平方公里。

水、电、气、土地等工业公用设施的费率极具竞争力

与八个国家接壤，邻近两条世界上最繁忙的航线

2664 亿桶已探明可采石油。75 亿标准立方英尺天然气。

外国投资者享有 100% 的不动产所有权。

极为珍贵的稀土元素，例如钽和铈。

无个人所得税、5% 增值税、无销售税、土地税和不动产税。

为什么选择沙特阿拉伯？

经济上，沙特阿拉伯被认为是创办工业部门公司的战略要地。沙特阿拉伯在以下方面具有重大的比较及竞争优势：

- 制造和工业发展所需的丰饶的现成自然资源、原材料和能源（与很多其他国家出现的资源短缺和价格上涨相反）。
- 对矿物及金属加工、车辆生产以及石油化工等能源密集型行业敞开怀抱，是一个高效的启动跳板。
- 快速增长、蒸蒸日上的工业部门（中东和北非地区乃至整个世界范围内最大的工业部门之一）。
- 中东和北非地区最大的经济体和市场，世界排名第二十三位。
- 地处亚、非、欧三大洲交汇处的战略要地。

战略位置

地处亚、非、欧三大洲交汇处的战略要地——沙特阿拉伯王国是世界上最重要的商业、贸易和宗教枢纽之一。沙特阿拉伯是中东-北非地区最大的市场。沙特阿拉伯本身就是经济强国，地处一个消费者数量超过 4.3 亿的快速增长地区的核心。

在更广泛的层面上，沙特阿拉伯是一个稳定的经济政治平台，对生活在三小时航程范围内的二十多亿消费者来说，它是一个高效的启动跳板。沙特阿拉伯与八个国家接壤：约旦、伊拉克、科威特、卡塔尔、巴林、阿拉伯联合酋长国、阿曼和也门。此外，沙特阿拉伯西靠红海，东北临阿拉伯湾，汇聚了世界上最繁忙的两条航线。



自然资源

面积两百万平方公里，沙特阿拉伯是中东最大的国家，也是世界第十四大国家。沙特阿拉伯幅员辽阔，地质条件优越，拥有富饶的矿物、石油和天然气资源，这些都是制造业和工业发展的关键原材料。沙特阿拉伯的矿藏规模在中东地区首屈一指。位于国家西部的阿拉伯地盾是宝贵的基本矿物的主要来源，例如金、银、铜、锌、铬锰、钨、铅、锡、铝和铁等。广阔的沉积地层主要位于东部地区，蕴含石膏、长石、云母、硫磺和盐等工业矿物。沙特阿拉伯也是钽（拥有世界四分之一的储量）和铈等宝贵稀土元素的原产地。

沙特阿拉伯的更深沉积地层蕴含了 2664 亿桶已探明可采石油中的大部分。沙特阿拉伯此种自然资源的储量巨大，在全球石油储量中所占比例高达 22%，超过了任何其他国家。

沙特阿拉伯从 1933 年起生产石油，从 1939 年起出口石油。八十多年后的今天，沙特阿拉伯依然拥有足够的石油，以目前每天 1020 万桶的开采速率计算，还能再开采八十年。

每一天，沙特阿拉伯都要开采超过 75 亿标准立方英尺的天然气。可用天然气量超过 85880 亿立方米。

<p>7.5</p> <p>每一天，沙特阿拉伯都要开采超过 75 亿标准立方英尺的天然气。可用天然气量超过 85880 亿立方米。</p>	<p>全球石油储量的 22%</p>
<p>2664 亿桶</p> <p>沙特阿拉伯的更深沉积地层蕴含了 2664 亿桶已探明可采石油中的大部分。</p>	

沙特阿拉伯的基本材料供应公司

 <p>沙特阿美石油公司 (ARAMCO)</p>	 <p>沙特阿拉伯基础工业公司 (SABIC)</p>	 <p>沙特矿业公司 (Ma'aden)</p>	 <p>萨达拉化学公司 (SADARA)</p>
 <p>沙特国际石化公司 (SIPCHEM)</p>	 <p>拉比格炼化公司 (Petro Rabigh)</p>	 <p>国家工业化公司 (Tasnee)</p>	

政府对工业投资者的激励

沙特阿拉伯的工业投资者可以享受政府为本地公司提供的所有福利、激励、保证和支持措施。

监管激励措施

沙特阿拉伯不断改进投资环境，主要的监管激励措施包括：

- 为外国投资者和国内公司提供同等的福利、激励措施和保证。
- 外国投资者 100%财产所有权。
- 外国投资者赞助外国员工的能力。
- 沙特出口发展局推动沙特的非石油出口。
- 有限责任公司没有最低资本要求。
- 在 35 个沙特工业产权局 (MODON) 城市以及阿卜杜勒国王经济城、朱拜勒和延布皇家委员会工业区以及吉赞经济城的低成本土地租赁。
- 水、电、气、土地等工业公用设施的费率具有竞争力
- 工业用途的进口机械、设备、原材料和备件可享受关税豁免。
- 货币转换、汇兑和转账限制少。
- 沙特政府采购对国产产品的特惠待遇。

财政激励措施

- 沙特工业发展基金、公共投资基金和沙特工业投资公司的低成本贷款。
 - 与税收及其他国家投资相关的法人/抵押及大宗协议所带来的优势。
 - 通过沙特出口项目提供的出口信贷、融资、担保和保险。
 - 无个人所得税、无销售税、无土地税且无财产税。“实行 5%的增值税，自 2018 年 1 月起生效，未来不会提高”
 - 税收为公司利润总额的 20%。
 - 经加工后以成品出口的原材料进口享受关税退税。
 - 允许资本、利润和股息全额汇回，征收 5%的预扣税。
 - 人力资源发展基金（HRDF）为沙特人培训和就业提供财政支持，在两年内，由该基金出资承担沙特员工的培训成本和薪水。
-

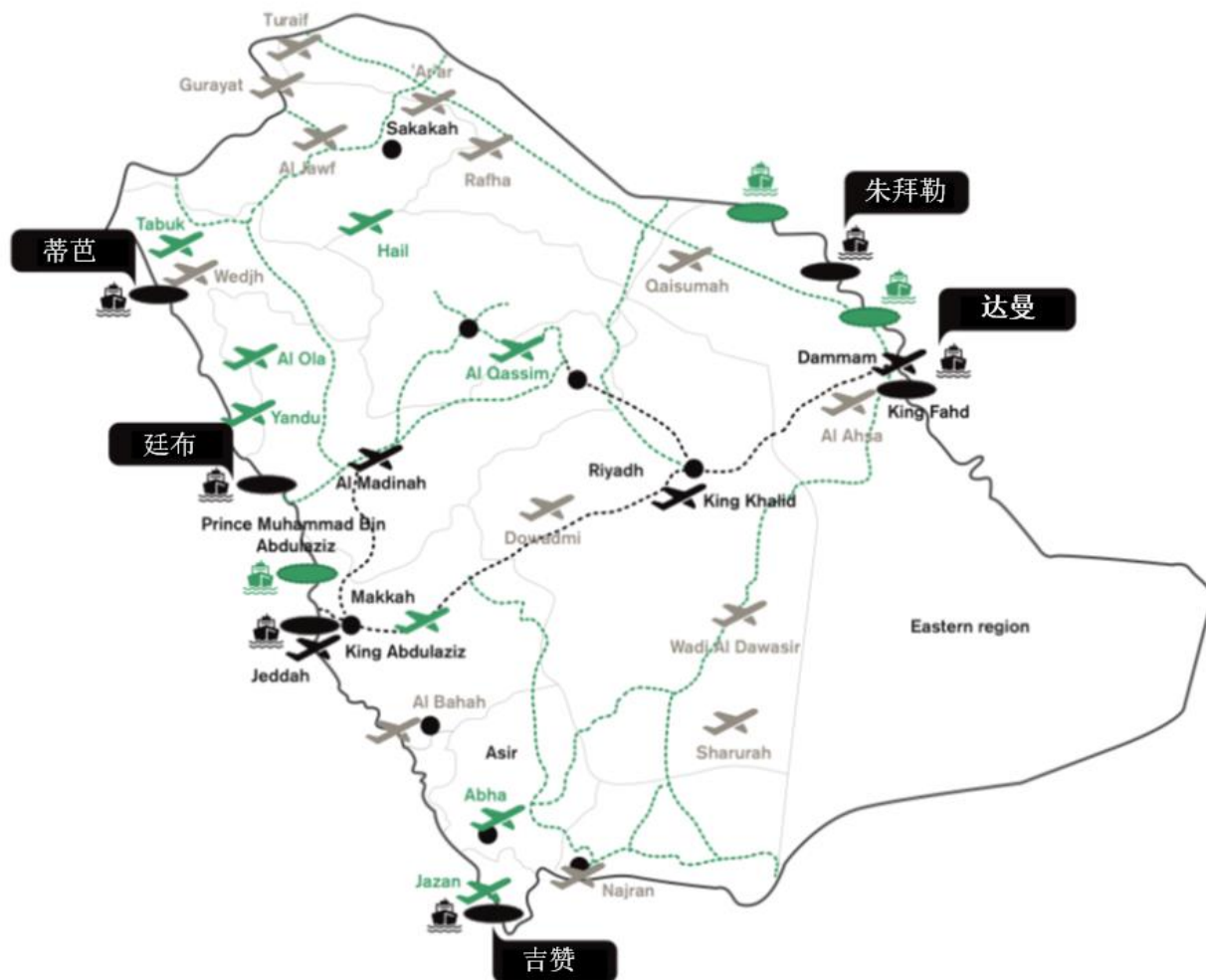
具体的税收激励措施

沙特政府向特定地区（哈伊勒、北部边疆、吉赞、艾尔朱夫、纳季兰、艾尔巴哈）的投资者提供有条件的额外激励措施，激励措施包括：

- 10 年内，为沙特籍工作人员的工资和培训成本提供最高 50%的税收抵免。
- 最高 75%的资本投资资金以及最长 20 年的贷款期限。
- 15%的工业资本一次性投资信贷，最长在 10 年期限内结转。

沙特阿拉伯的物流和可达性

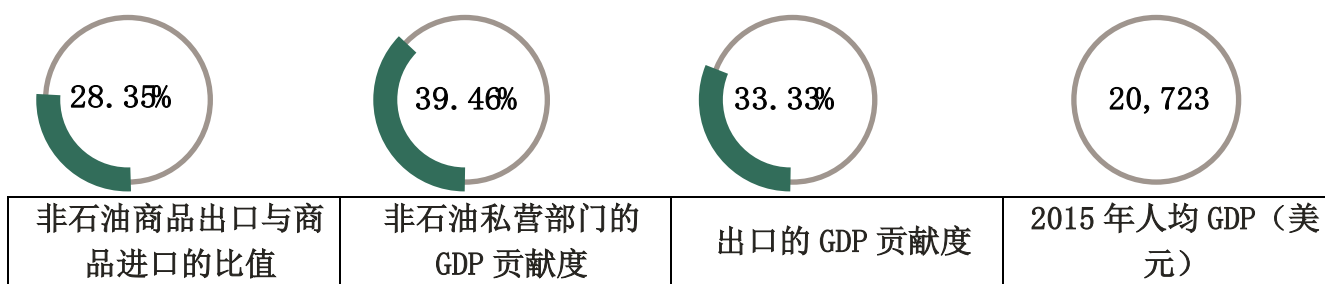
道路网络	航空旅行	海港
高速公路 主要道路	地方 国内 国际	工业港 商业港



事实与数字

沙特阿拉伯经济正处于快速增长期，2015 年的实际 GDP 增长率为 3.35%。此外，沙特阿拉伯是区域内最大的自由市场经济体，占阿拉伯世界总国内生产总值的 18%（国际货币基金组织，2012）。

根据世界银行的经商便利指数排名和全球竞争力，沙特阿拉伯目前是整個中东地区的最佳投资地。



	2012	2013	2014	2015
农业、林业和渔业	1.8%	1.9%	1.9%	2.2%
矿业和采石	47.0%	44.2%	40.0%	25.9%
制造	10.9%	11.1%	11.9%	13.0%
建设	4.3%	4.8%	5.4%	6.8%
其他部门	21.8%	24.2%	26.0%	31.8%
GDP (百万美元)	733,956	744,336	753,832	653,219

注：其他部门包括：批发和零售贸易、餐饮酒店、运输、仓储、通信、财务、保险、房地产、商业服务和社区、社会和个人服务、政府服务生产商和进口关税——（估算的银行服务费）

来源：国家统计局



商业环境

投资支持

沙特阿拉伯政府力求通过创立多个致力于为企业提供最优质、最便捷支持的主管部门和机构，打造热情友好的投资环境。

企业所有权

沙特阿拉伯的法律并不区分本地和外国投资者。外国工业投资者拥有其项目 100%的所有权，这包括土地、工厂和建筑物（住宅和商业）。除圣地麦加（Makkah）和艾尔麦地那-艾尔穆那瓦拉（Al-Madinah Al-Munawarah）两座城市外，还可以拥有项目所必需的房地产。外国投资者也能够同时持有多种类型活动的投资许可。

工业基础设施

可以具有竞争力的租赁成本，在沙特阿拉伯王国周围的不同工业城市获得工业用途的房地产。目前，沙特阿拉伯总共有 40 个由沙特工业产权局（MODON）、朱拜勒和延布皇家委员会（RCJY）和经济城市管理局（ECA）管理的工业和经济城市。此外，私人工业城市还在不同地点提供进一步的选项。

工业和经济城市通过其一体化商业模式，为租户提供成本效率、基础设施和服务方面的巨大优势，这是沙特阿拉伯政府为鼓励沙特经济多元化所作努力的重要部分。

工业区

沙特工业产权局

成立于 2001 年的沙特工业产权局 (MODON) 负责沙特阿拉伯工业用地的开发和监管。沙特工业产权局的任务是作为独立的公共机构，对沙特阿拉伯工业和技术园区的公共和私人工业用地进行监管和推广，鼓励私营部门参与工业和技术园区的开发、运营和维护。

沙特工业产权局开发了 35 座工业城市，总面积逾 1.9 亿平方米，其中 50% 以上已经租赁出去。沙特工业产权局还承诺在未来的五年内，再开发五座以上的城市。此外，沙特工业产权局向私营部门开发的私营工业城市发放许可，监督后者按照经其批准的标准打造基础设施、开发服务，到目前为止，一共发出了七个私营工业城市的开发许可。同样的，沙特工业产权局还发放技术园区的开发许可，到目前为止，一共向两个技术园区发出了开发许可，总面积达到 250 万平方米。

此外，在针对中小企业 (SMEs) 和制造公司的大多数工业城市区域，沙特工业产权局还引进了“现成厂房 (RBF)”的概念。沙特工业产权局提供此类现成可用的个体工厂，以促成企业的无障碍、即时启动。此项目的核心理念是为投资者的生产流程提供便利，无需投资者参与耗时耗力、问题重重的建设和设计讨论。此外，为了赋权于沙特妇女，沙特工业产权局建立了五个具有高品质项目和基础设施的绿洲，籍此吸引女性企业家和工作者。

目前，沙特工业产权局工业区包含 6,074 家工厂（截至 2016 年底）。每一工业城市都有现场管理机构，处理投资者的日常需求，监督现场开发流程。



هيئة المدن الصناعية ومناطق التقنية
工业产权局

35	6,074	190
沙特工业产权局开发了 35 座工业城市	沙特工业产权局工业区包含 6,074 座工厂	沙特工业产权局辖区面积超过 1.9 亿平方米

瓦阿德·沙马尔工业城

瓦阿德·沙马尔（原意“北方的承诺”）工业城经沙特阿拉伯大臣会议批准，于2012年2月创立。它位于北部边疆地区图赖夫市东北部，是一座集中化矿业城，力求谋取经济发展，实现技术本地化，开采有利于国家经济的自然资源。这座工业城拥有工业和可持续发展的所有成分，沙特阿拉伯矿业公司的瓦阿德·沙马尔磷肥项目（位于乌姆乌阿尔（Umm Wu'al）地区，图赖夫市东北部大约40公里，距约旦边境安全区10公里，伊拉克边境西南部26公里）的投资金额预期将达到210亿里亚尔，此项目是打造瓦阿德·沙马尔矿业城市的主要焦点，面积为440平方公里。除了使用高新科技、遵循综合性世界级标准完成服务、基础设施和住房等方面的项目建设之外，政府还将斥资45亿里亚尔，支持此工业城的建设发展，所有这些都将在沙特工业产权局的监督下完成。瓦阿德·沙马尔地区的特点是拥有丰富的稀有资源，充满投资机遇；拥有其他地区没有的材料，例如磷酸、铝盐、碳酸钾、碳酸钠和化学氟化物。此外，还将分别建造生产玻璃、塑料以及利用太阳能的综合体，在区域内进行投资，回报国家及其公民，从而促进沙特2030年愿景的实现。www.modon.gov.sa

440	4.5
瓦阿德·沙马尔矿业城，面积440平方公里	政府斥资45亿里亚尔支持地区的建设和发展

朱拜勒和延布皇家委员会（RCJY）

朱拜勒和延布皇家委员会（RCJY）负责管理沙特阿拉伯境内的四个世界级工业城；东海岸的朱拜勒（Jubail）和拉什阿卡（Ras Alkhair）以及西海岸的吉赞经济城（Jazan Economic City）和延布（Yanbu）。朱拜勒和延布都是发展成熟的独立城市，可容纳多元化行业，从石化、矿业和合成材料生产商到下游成品行业。处于离岸位置的朱拜勒和延布是安居乐业的理想选择，这两个地方都有充足的设施，包括很多体育和休闲设施以及为满足居民需求而开发的活动。

www.rcjy.gov.sa/



朱拜勒皇家委员会（RCJ）

截至目前，朱拜勒工业城是沙特所有地方、区域以及国际层面上，通过规划实现全面工业与民生发展的典范。毫无疑问，朱拜勒先进的基础设施是所有工、商、社会部门通过综合行动谋求自身发展的基石。朱拜勒的基础设施能够持续运行，在现代高生活标准下满足社区需求，提供生活、旅游及娱乐设施所需的所有必需品，不会出现电力故障或者任何现有设施的供应不足。

但是，朱拜勒皇家委员会仍在努力升级及扩展基础设施，让私营部门参与城市的增长与发展。

此外，朱拜勒有能力吸引必需的沙特运维人员，这些人反过来又能建立起吸纳沙特阿拉伯各行各业的社区。朱拜勒确实是沙特阿拉伯人民在两圣地守护者、沙特国王萨勒曼·本·阿卜杜勒-阿齐兹领导下共同努力的成果。

延布皇家委员会（RCY）

尽管落成的时间相对较短，但延布已拥有工业城的优良特征和特质。

延布是文明城市中典型的工业堡垒、一件建筑工程学艺术品或者一个具有无限能力的平台。它很好地证明了在理性领导战略下，在一片沃土上能够实现哪些福利。

- 90%以上的私营部门投资都属于工业部门。
- 截至 2015 年第三季度的投资额显示，延布皇家委员会的参与率为 26%（160 亿美元），私营部门的参与率为 74%（460 亿美元）。
- 沿着红海海滨有一个长达 11 公里的滨水项目，项目投资超过 16 亿美元。

拉什阿卡工业城（RIC）

尽管主要因石油和天然气而出名，但沙特阿拉伯也蕴含着大量的矿物资源，旨在成为新行业部门的全球领军者。基于在朱拜勒和延布所取得的成功，沙特阿拉伯正在打造一座专门加工矿物资源的城市。拉什阿卡工业城（RIC）位于朱拜勒西北方大约 60 公里，是一座重要的全球性、世界级“金属和矿物城”，它拥有一体化工业综合体，充分利用了沙特阿拉伯的关键矿物资源、现有的低能源/电力竞争成本优势以及皇家委员会的工业城开发及管理专业技能。拉什阿卡工业城是基于朱拜勒工业城皇家委员会所取得的成就。拉什阿卡工业城已经拥有沙特阿拉伯矿业（Ma'aden）磷肥公司和沙特阿拉伯矿业铝业公司的工业综合体，与朱拜勒现有工业有强大的战略联系和协同效应。

拉什阿卡工业城是一座金属与矿业城市，朱拜勒是一座大型石化工业城，这两座城市合在一起构成了世界最重要的综合工业区之一。

吉赞基础及下游产业城

吉赞基础及下游产业城地处沙特阿拉伯王国西南端的红海之滨，位于吉赞城以北 66 公里，比什（Bish）以西 20 公里。其海岸长为 11.5 公里。因为接近国际航线和非洲之角，其地理位置具有重要战略意义。

相对优势

吉赞基础及下游产业城面积接近 1.03 亿平方米。其优势在于劳动力的可用性、接近新建的国际机场和连接吉赞和吉达的规划铁路，总长度 660 公里。吉赞炼油厂的建设工作目前仍在进行中。

目标行业

吉赞基础及下游产业城制定了重工业、石化业、采矿业及下游产业的本地化计划，提供生物能源供应，实现船舶制造业的本地化，并充分利用矿物、农业、野生动植物及鱼类资源。

经济城管理局（ECA）

经济城的建设采用独特的模式，每座城市都完全由私营部门的主开发商（MD）规划、开发及经营。主开发商负责执行所有城市开发活动。活动包括建造基础设施，通过吸引投资和就业确保城市增长的可持续性。

为了协助主开发商实现经济城的目标，经济城管理局规划、开发并落实了创新的监管框架，用以管理经济城内的经济活动。



هيئة المدن الاقتصادية

经济城管理局



政府的角色（以经济城管理局为代表）

- 监督经济城和开发商的表现，确保目标的实现。
- 开发并落实竞争力规定以及针对本地环境进行调整的世界级规范和标准。
- 加强政府服务的竞争力，确保适当的效率水平。
- 开发并落实创新的战略伙伴关系模式。

私营部门的角色（主开发商）

- 制订并落实经济城的开发和可持续增长战略。
- 确保从私营部门获得必要的资金和财政资源。
- 创建经济城的总体设计布局，规划并执行开发和建设工作。
- 制定工作模型，管理经济城（运营、维护等）。
- 向潜在、可能的投资者宣传推广经济城。

阿卜杜拉国王经济城（KAEC）

阿卜杜拉国王经济城地处红海之滨的战略要地，海陆空铁，四通八达。此经济城位于通往欧洲和亚洲的两条主要航线之间，辐射中东和北非地区的 2.5 亿消费者。

阿卜杜拉国王经济城位于吉达以北 88 公里，吉达是沙特的文化中心和第二大城市，位于麦加（Makkah）和艾尔麦地那-艾尔穆那瓦拉（Al-Madinah Al-Munawarah）两座圣城之间，与哈拉曼高速铁路（HHR）和阿卜杜拉国王科技大学（KAUST）直接相连。哈拉曼火车站位于阿卜杜拉国王经济城内，是吉达城阿卜杜勒阿齐兹国王国际机场往来旅客的必由之路，到麦加和艾尔麦地那-艾尔穆那瓦拉只需 25 到 60 分钟。

阿卜杜拉国王经济城在城内建造了一些支持商业开发、增长和可持续性的设施，例如：

- 有能力接待 2,500 多个制造商和物流公司的工业谷和保税再出口区。
- 中央商务区：高密度生活选择和商用空间，具有完全整合社区及现代生活设施的住宅区。
- 世界学院学校：阿卜杜拉国王经济城内第一家男女兼收的学校，由全球教育管理系统集团（GEMS）运营。

工业项目成本

 <p>象征性成本* 美元</p>	土地 平方米/年		电 千瓦时		水 立方米/月	
					饮用水	工业用水
	0.27-1.30		0.048		0.03-2.40	0.03-0.80
	天然气 百万英热单位			柴油 每桶		沙特工业发展 基金 (SIDF) 贷款
	甲烷	乙烷	工业用	运输用		
	1.25	1.75	14	19.1	0%利率	

*象征性价格范围

项目融资

沙特阿拉伯提供由政府资助的、具有竞争力的融资机会。此外，还有由商业银行和私募股权公司提供的正常费率的融资。下文章节提供了一些与融资相关的信息：

沙特工业发展基金（SDIF）

沙特工业发展基金（SDIF）提供支持地方工业化发展、升级产业绩效水平所需的融资和咨询服务，从而为沙特工业发展目标、政策和计划的实现做出积极贡献。基于其对制造部门发展所负的责任及其在宣传工业投资机会中扮演的角色，沙特工业发展基金采用了一系列标准和准则，确保其以最优的方式发挥职能并达成使命。这些标准旨在从公共和私人经济角度，核实申请沙特工业发展基金融资项目的可行性，宣传并鼓励成功工业项目的最佳投资机遇。

沙特工业发展基金秉承自己的角色和责任，努力实现以下战略目标：

- 产生令人满意的工业投资收益
- 实现国民经济在本地的适当附加价值
- 进口替代，以国内生产取代外国进口
- 加强非石油出口

- 将工业部门与其他经济部门彼此融合
- 通过鼓励工业部门的国有化，提高沙特阿拉伯人的就业机会
- 最优的本地原材料开发管理
- 吸引外国资本、技术转让和本地化
- 推动工业厂房的工业安全及损失预防文化
- 推动工业部门的环保意识。

要了解更多信息与详情，请登录：www.sidf.gov.sa

公共投资基金（PIF）

<p>1971 年 成立</p>	<p>沙特阿拉伯公共投资基金（PIF）最初成立于 1971 年，旨在为对国家经济具有战略意义的项目提供融资支持，之后，其角色逐步演变，现已囊括诸多不同领域。其中包括持有及管理沙特阿拉伯最大、最重要的几家蓝筹公司的政府股份。此机构还设立并管理着诸多公司，支持沙特境内的创新、多元化和非石油部门的发展。此外，此机构还负责持有和管理政府在海外双边和多边公司的政府股份，在国际范围内，有选择性地投资一系列其他资产类别。目前，沙特阿拉伯公共投资基金拥有由大约 200 项投资构成的多样化投资组合，其中有大约 20 项在沙特证券交易所（Tadawul）上市。2015 年 3 月，对沙特阿拉伯公共投资基金的监管权由财政部转移到沙特经济与发展事务委员会（CEDA）手中。作为此流程的一部分，任命了新的委员会，由副王储穆罕默德·本·萨勒曼·阿勒沙特殿下担任主席。发生此种变化之后，委员会采取措施明确设定了机构的愿景和目标，落实了沙特阿拉伯公共投资基金的新战略，将此机构在沙特经济中所扮演的重要角色纳入考虑范围，确保其符合政府 2030 年愿景。www.pif.gov.sa</p>
<p>200 项 投资</p>	
<p>20 项 在沙特证券交易所 (Tadawul) 上市</p>	
<p>2015 年 3 月 PIF 交由 CEDA 监管</p>	

沙特阿拉伯工业投资公司（DUSSUR）

2014年3月，沙特阿拉伯大臣会议批准建立沙特阿拉伯工业投资公司（DUSSUR），资本额53亿美元，沙特阿拉伯公共投资基金占股50%、沙特阿美石油公司和沙特阿拉伯基础工业公司分别占股25%。沙特阿拉伯工业投资公司旨在通过在不同工业部门的投资，实现经济和收入多样化。

创立沙特阿拉伯工业投资公司的主要目的可总结如下：

1. 开采自然资源，利用由沙特转化和支柱行业中具有战略意义公司在本地生产的材料/产品。
2. 在战略经济部门投资，谋求多个第二产业的发展。
3. 建立基于石化、肥料、铝业、钢铁及其他基本行业的转化行业，实现社会多元化。

沙特技术开发与投资公司（TAQNIA）

沙特技术开发与投资公司是归沙特阿拉伯公共投资基金（PIF）所有的多策略技术开发与投资公司。沙特技术开发与投资公司于2011年，致力于通过知识型产业推动沙特经济的加速多样化，创造出具有附加价值的就业岗位。为了帮助沙特阿拉伯创立创新的生态系统，此公司通过与业内领军企业、风险资本和学术界合作，推动了技术与知识转移，在维持具有吸引力的投资回报率的同时，为沙特阿拉伯带来最大的战略价值。沙特技术开发与投资公司涵盖三个主要投资领域，即工业、投资和服务。

工业：

确定并资助特定技术部门的新企业/成熟企业，确保企业可持续发展。

投资：

在国际范围内进行旨在向沙特阿拉伯境内转移技术的投资；在国家范围内向种子和初期风险项目投资。

服务：

在国际范围内进行旨在向沙特阿拉伯境内转移技术的投资；在国家范围内向种子和初期风险项目投资。www.taqnia.com

推动经济增长的大型企业

Sanabil 投资公司 (Sanabil Investments Company)

Sanabil 投资公司是一家封闭型股份制公司，股本为 53 亿美元，由公共投资基金 (PIF) 全资所有。Sanabil 投资公司力求基于投资多样化、风险管理最优化以及谨慎选择投资机会等长期投资战略，实现可持续性优厚回报。公司的投资集中于直接股本投资（主要是在沙特王国境内）、基金以及多样化投资组合。此种投资不仅能打造国际投资能力，将专业技能转移到沙特本地人才身上，同时还能支持沙特王国的经济增长。Sanabil 投资公司的目标投资类型为工业、并购以及新企业和基础设施。

阿拉伯货币基金组织

阿拉伯货币基金组织是一个区域性阿拉伯组织，创立于 1976 年，从 1977 年开始运营。成员国（22 个）为：约旦、阿拉伯联合酋长国、巴林、突尼斯、阿尔及利亚、吉布提、沙特阿拉伯、苏丹、叙利亚、索马里、伊拉克、阿曼、巴勒斯坦、卡塔尔、科威特、黎巴嫩、利比亚、埃及、摩洛哥、毛里塔尼亚、也门和科摩罗。要了解更多信息，请登录：www.atfp.org.ae

社会发展银行

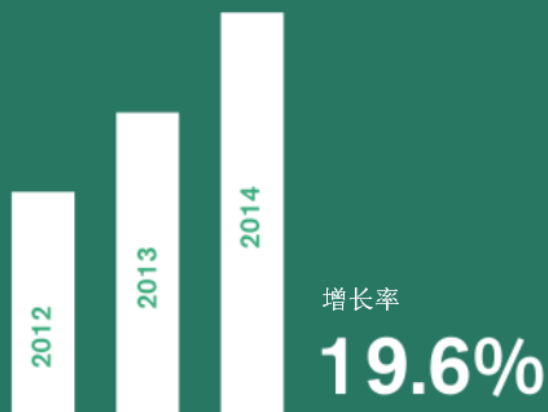
社会发展银行创立于 1971 年。社会发展银行参与实现 2020 年国家转型计划和 2030 年愿景。社会发展银行制定了实现战略愿景和方向的综合计划，包括以测量及跟进绩效的进度指标为基础的必然方案、目标和详细计划。

社会发展银行向每个项目融资

\$ 800,000

2012 年未偿还贷款额达到

\$ 67.4 亿



伊斯兰开发银行

伊斯兰开发银行参与 57 个成员国生产型项目和企业的权益资本并发放贷款。要了解更多息，请登录：www.isdb.org



本地融资选择

沙特阿拉伯是阿拉伯顶尖投资银行的大本营，例如 Samba、SABB 和 Al Rajhi 银行等，所有这些银行都位列全球前一千大银行之中。沙特十二家顶尖银行中有十一家拥有总计 379 亿美元的一级资本，其中四家本地银行资产位列阿拉伯十大银行之中。

此外，因为 20 世纪下半叶落实的多项政策措施，很多来自于巴林和迪拜等其他海湾合作委员会（GCC）枢纽国家的外国银行，也选择到沙特阿拉伯开展业务。获得沙特阿拉伯境内经营许可证的 14 家外国银行如下：



- | | |
|---|--|
| 1. 海湾国际银行 (Gulf International Bank, GIB) | 9. 巴基斯坦国家银行 (National Bank Of Pakistan, NBP) |
| 2. 阿联酋国民银行 (Emirates NBD) | 10. 印度国家银行 (State Bank of India, SBI) |
| 3. 巴林国家银行 (National Bank of Bahrain, NBB) | 11. 土耳其农业银行 (T.C. Ziraat Bankasi A.S.) |
| 4. 科威特国家银行 (National Bank of Kuwait, NBK) | 12. 中国工商银行 (Industrial and Commercial Bank of China, ICBC) |
| 5. 马斯喀特银行 (Muscat Bank) | 13. 卡塔尔国家银行 (Qatar National Bank) |
| 6. 德意志银行 (Deutsche Bank) | 14. 三菱东京日联银行 (Bank of Tokyo - Mitsubishi UFJ, 已获许可但尚未开展业务) |
| 7. 法国巴黎银行 (BNP Paribas) | |
| 8. 摩根大通银行 (J.P. Morgan Chase N.A) | |

与商业和经济相关的一些政府机构

许可和设置业务

沙特阿拉伯投资总局（SAGIA）

在商务与投资部（MCI）以外，于 2000 年，创立了沙特阿拉伯投资总局，作为沙特阿拉伯对内投资的中央机构执行管理，吸引投资以实现发展目标，参与沙特经济的多样化。沙特阿拉伯投资总局帮助引见投资者和核心利益相关方，包括获取资本、工业用地、商业地产和融资支持等。沙特阿拉伯投资总局可能组织投资者到可能地点实地参观，会见合作伙伴/联系人，并为企业提供意见和服务，从初始规划阶段到落成后的照料，始终支持企业的发展。沙特阿拉伯投资总局在全国范围内打造了动态商业中心网络。每个中心都提供所有相关政府部门的代表，例如劳动与社会发展部、护照管理总局、商业与投资部、天课和所得税局以及公证人，提供资源，协助快速、有效地创立公司。

沙特食品药品监督管理局

沙特食品药品监督管理局（SFDA）负责确保人及动物所用食品和药品的安全性，以及生物化学物质及医疗器械的安全性。沙特食品药品监督管理局的主要目的是针对进口或者本地制造的食品和药品，设定强制的标准规范。

此外，沙特食品药品监督管理局还负责让客户了解与食品、药品、医疗器械以及所有其他产品和供应品相关的所有事宜。此外，沙特阿拉伯旨在满足世界最高的医疗保健标准，成为区域内监管最规范的国家。www.sfda.gov.sa

进口和出口支持

物流、再出口和保税区

沙特阿拉伯在达曼的阿卜杜勒阿齐兹国王港（www.reexport.com）和吉达伊斯兰港（www.tusdeer.com）设有可进口及储存商品、备件和原材料的保税区。不久的将来，将在阿卜杜拉国王港（www.kingabdullahport.com.sa）和吉赞基础及下游产业城（www.rcjy.gov.sa/en-US/Jazan）新建两个保税区。根据海湾合作委员会的统一工业制度，工业项目投入可能有资格获得全部或部分关税豁免。对于用于制造工业产品的新机械、设备、工具和备件，以及用于制造有意在经济城保税区再出口的产品任何进口材料，投资者都有资格获得进口关税豁免。

沙特出口发展局

2007年，根据沙特阿拉伯大臣会议第259号决议，创立了沙特出口发展局（SEDA）。沙特出口发展局是有财务和行政自治权的半政府机构。

沙特出口发展局有一个由公共和私人组织代表组成的董事会，由商业与投资部部长担任主席。沙特出口发展局的使命是发展沙特王国的非石油出口，包括但不限于：

1. 参与制定国家非石油出口的发展及推广政策。
2. 设定发展及加强出口竞争力的必要计划。
3. 不断制定政策和立法，确保实现出口发展项目和计划的目标。
4. 通过设计项目、向出口商提供激励政策和保护投资，改善出口环境。
5. 与外国商业代表以及商业与投资商会密切合作，确定最佳的产品出口方式，为出口商找到新机遇，改善出口环境。
6. 为出口商提供行政、技术和咨询协助和激励政策，扩大出口市场，吸引外国客户。
7. 开展针对出口机遇和潜在外国市场的研究。

8. 打造推广和发展产品及服务的计划和项目。
9. 与国内和国际培训机构合作，培训沙特阿拉伯人，推广国际营销和出口所必需的出口意识，费用由沙特出口发展局向有意向的私人公司和私人机构收取。
10. 组织座谈会、会议以及国内和国际贸易展览会，参与国际和区域贸易展览会，推动沙特的出口贸易，增强沙特出口的竞争力。

要了解更多信息与沙特出口发展局相关的信息，请登录网站：www.seda.sa

沙特发展基金

沙特发展基金为出口商和从沙特阿拉伯进口商品的外国进口商提供担保和财务服务。要了解更多信息，请登录：www.sfd.gov.sa

沙特出口计划

沙特阿拉伯在沙特发展基金之下制定了沙特出口计划（SEP），通过提供融资和保险，促进沙特阿拉伯非石油出口的发展和多样化，籍此协助沙特出口商和外国买家（进口商）。

要了解关于沙特出口计划的更多信息，请登录：www.sep.gov.sa

标准化

沙特阿拉伯标准、计量和质量组织（SASO）

沙特阿拉伯标准、计量和质量组织力求为消费者提供最佳服务，维护消费者的健康与安全，不断制定并更新沙特的标准和技术规范，从而在为国家经济提供支持之外，还能防止假冒伪劣产品进入沙特市场。除了拓宽标准和技术规范的范围以涵盖大多数商品和产品，从而保障消费者安全并防止商业欺诈之外，沙特阿拉伯标准、计量和质量组织还期望在未来采取更多措施发展自己的实验室，提高技术人员的水平，加强质量、测量和校准活动。沙特阿拉伯标准、计量和质量组织还力求加强与相关政府部门以及能从标准化、质量和校准活动中获益的其他部门的合作与协调，并加强相互认可。此外，沙特阿拉伯标准、计量和质量组织将尽其最大努力跟进与不同标准化领域相关的最新科技发展，为全面、平衡的发展服务，最终促成其自身愿景的实现，即成为国家、区域及国际标准、测量和质量领域的杰出参照机构。此外，此类努力旨在促使沙特阿拉伯标准、计量和质量组织实现其使命目标，即保护消费者，维护公共健康、安全与环境，通过发布标准、启动及落实质量、测量和校准体系，确保公共利益。

要了解关于沙特阿拉伯标准、计量和质量组织的更多信息，请登录：www.saso.gov.sa

竞争力

沙特阿拉伯投资总局旗下新近成立了国家竞争力中心（NCC），用于评估和支持沙特阿拉伯竞争力的发展。国家竞争力中心的使命是实现沙特阿拉伯人民生活及富裕水平的可持续提高，鼓励生产力的增长，在石油部门以外实现经济的多样化，这反过来能增加就业，增加企业数量，实现外国直接投资的增长。

要了解更多信息，请登录：www.saudincc.org.sa

人力资源

人力资本的发展是行业成功的关键，获得竞争力的必备要素。沙特阿拉伯教育部门制定了雄心勃勃的集中投资计划，有意籍此提供最好的人力资本，满足产业多样化和可持续增长的需求。

教育

教育部（MOE）组织及规划沙特阿拉伯的高等教育，对公立和私立大学负责，监督奖学金计划。现在，有超过 25 万沙特籍学子在本地和世界各地的国际大学接受大学教育。2013 年，又将奖学金计划额外延长了五年。

要了解关于沙特阿拉伯高等教育的更多信息，请登录教育部网站：www.moe.gov.sa

250,000 名


沙特籍学子在本地和世界各地的国际大学接受大学教育。

2016 年学生总数，按性别和水平列示

	总数	女	男
初等	3734692	1822114	1912578
次等	1682509	810404	872105
中等	1860116	898228	961888
总计	7277317	3530746	3746571

来源：国家统计局

2016 年接受高等教育学生的统计概要

	2016 年新生			
	总计	研究生	本科生	文凭生
男	211043	9871	154868	46304
女	182088	8077	161425	12586
总计	393131	17948	316293	58890

技术与职业培训

除了高等教育以外，沙特阿拉伯还致力于通过技术与职业培训公司（TVTC）为其劳动力提供技术培训。技术与职业培训公司是沙特阿拉伯职业与技术培训的推动者，努力为工业部门提供熟练劳动力。通过遍布沙特王国各地的大学，技术与职业培训公司提供两年制课

程，为学生提供生产技术、电子、制造机械学、控制技术、工业电子学和计算学方面的教育。它们还为工业研究所提供三年制教育计划，包括英语、数学、物理和化学课程。

www.tvtc.gov.sa



2012-2016 年技术与职业培训学生与教师，按培训类型列示

学生								年度
培训机构								
总计		战略伙伴关系机构		民办教育		政府职业培训		
女	男	女	男	女	男	女	男	
53149	89561	0	5988	53149	71690	0	17871	2012-2013
59731	99579	0	7198	59731	85414	0	17165	2014-2015
58015	128098	0	8473	58015	101426	0	18199	2013-2014
65218	144714	0	8988	65218	118473	0	17253	2015-2016

沙特人力资源发展基金

人力资源发展基金（HRDF）是基于沙特阿拉伯大臣会议于伊斯兰历 1421 年 4 月 29 日通过的 107 号决议以及于伊斯兰历 1421 年 5 月 5 日的 m/18 号皇家法令创立的，是一个财务及行政上独立的法人实体。此机构的愿景是支持私营部门国有化，这被认为是沙特阿拉伯最重要的战略目标之一。设立人力资源发展基金的目标是打造顶尖的动态机制，为打造高产、可持续性的沙特国家劳动力做出贡献，培养出接受过良好教育和培训、具有适当技能和最适当知识的人才。人力资源发展基金期望的最终目标是为沙特籍人士提供社会、经济以及技能提升效益，促成他们掌握技能，在私营部门的工作中更好地取得成功，推动国家整体经济的增长。



人力资源发展基金通过提供以下项目，分担受训者的培训和就业成本：

1. 国家联合培训系统

人力资源发展基金为受训者提供 24 个月的经济支持，包括在理论培训期间支付一半薪水，不低于每月 400 美元；在实际培训期间，支付一半薪水，不低于每月 534 美元。

此外，当受训者受雇时，可以获得 50% 的经济支持，在剩余的 24 个月期限内，收到不低于 534 美元的月薪。

2. 非盈利机构的培训

培训阶段补贴：

人力资源发展基金在培训期间承担 75% 的培训成本，持续期限不超过 24 个月，每一受训者每个月收到的金额不超过 800 美元。雇主机构承担剩余成本。人力资源发展基金承担受训者在培训期间的 75% 的薪水，每位受训者每个月收到的金额不超过 267 美元，雇主机构承担剩余部分的薪水。

聘用阶段补贴：

人力资源发展基金在一年期限内，承担员工 50%的薪水，每位受训者每个月收到的金额不超过 534 美元。

3. 与就业相关的海外培训

培训阶段补贴：

培训成本：人力资源发展基金在海外培训期间，承担机构 90%的培训成本。但是，人力资源发展基金的出资不应超过每位受训者每年 26670 美元，相当于每月 2220 里亚尔，但须聘用机构先提交现金收据。

培训奖金：

人力资源发展基金在员工接受海外专业培训期间提供受训者薪水补贴，比例为每月薪水金额的 50%，不超过 534 美元。

培训期限：

人力资源发展基金为海外培训项目提供补贴，期限不超过 18 个月。

聘用期限补贴：

人力资源发展基金出资在聘用期限内为员工提供薪水补贴，根据补贴机制，比例为 50%，每月金额不超过 534 美元，仅限一年，前提条件是员工在聘用期限内的薪水不应超过 1600 美元。

要了解关于基金的更多信息，请登录：www.hrdf.org.sa

劳动法规

沙特阿拉伯的劳动法规衍生自国际劳工系统，受劳动与社会发展部管理。法规涵盖劳动者和雇主在就业、非沙特人就业、培训与康复、合同、工作环境与条件、兼职工作、工作风险、女性就业、青少年就业、海事工作、采石场和矿场工作与检查以及纠纷解决等所有方面的权利。劳动与社会发展部还为沙特籍人士提供免费招聘服务。

要了解关于劳动与社会发展部的更多信息，请登录其网站：www.molسد.gov.sa

社会保险

沙特阿拉伯的社会保险费用分为三部分：“职业危害”部分涵盖工作相关伤害、疾病和死亡；“养老金”部分涵盖养老金；“Saned”部分。

- “职业危害”部分适用于所有劳动者，不存在性别、种族、国籍和年龄方面的任何歧视。“职业危害”部分的缴款比例确定为员工缴款工资的 2%，由雇主支付。
- “养老金”部分适用于所有沙特劳动者。“养老金”部分的缴款比例为缴款劳动者缴款工资的 20%：其中由雇主支付 10%，9%交给社会保险总局、1%交给 Saned；员工支付 10%，9%交给社会保险总局、1%交给 Saned。
- “Saned”部分适用于因为雇主破产等不幸事件而失业的沙特籍劳动者。“Saned”最多为劳动者补偿一年的薪水，直到其找到另一份工作。

这些缴款的计算依据是基于缴款者收到的基本月薪+家庭津贴。最大缴款工资设定为每月 12,000 美元，不征收任何超过此金额的缴款。要了解更多信息，请登录：
www.gosi.gov.sa

创新

沙特阿拉伯王国发展计划旨在加速国家科技基础，通过将阿卜杜勒阿齐兹国王科技城（KACST）打造成为独立的科学机构（类似于德国的弗劳恩霍夫研究所和美国的麻省理工学院），促进创新和可持续经济增长。



阿卜杜拉国王石油研发中心（KAPSARC）

阿卜杜拉国王石油研发中心既执行独立研究，也与顶尖的国际研究中心、公共政策机构以及行业和政府机构合作开发研究理念。

阿卜杜拉国王石油研发中心集中精力找到最积极有效的能源使用解决方案，促进区域乃至全球的经济和社会进步。www.kapsarc.org

阿卜杜拉国王科技大学（KAUST）

阿卜杜拉国王科技大学是全球知名的研究性大学，为科技的进步做出巨大贡献，在沙特阿拉伯的发展中扮演着至关重要的角色。www.kaust.edu.sa

巴迪尔项目技术孵化器 (Badir Program Technology Incubators)

这是一个由阿卜杜勒阿齐兹国王科技城（KACST）发起的技术孵化期项目。“巴迪尔”一词的意思是“创始”。巴迪尔是一个旨在加速沙特阿拉伯新兴技术行业增长的国家项目。巴迪尔努力在沙特阿拉伯推动并支持技术创新和创业。它提供各种商业咨询服务、办公/实验室空间、文秘/行政支持，以及很多旨在将技术理念转变为充满前途项目的其他服务。

属于巴迪尔的孵化器和项目有：

- 生物技术
- 信息和通信技术
- 先进制造技术
- 市场准入和软着陆项目 www.badir.com.sa

利雅得技术谷（RTV）

是沙特阿拉伯国王大学在打造伙伴关系方面所做贡献之一。利雅得技术谷致力于吸引技术研究领域的本地和全球投资。利雅得技术谷项目将按照将沙特阿拉伯打造成为顶尖知识型经济体的政府目标，促进大学内的动态研究活动，帮助沙特现有经济机构利用创新形成或转移先进技术。www.ksu.edu.sa

达兰技术谷（DTV）

法赫德国王石油与矿业大学（KFUPM）于 2006 年发起的大型事业。其设想是成为中东最有名望的工业研发和技术核心。达兰技术谷还为商业环境下、源自学术研究的创新提供开发、生产和营销支持服务。其创立目的是提供工业研发基础设施，促进沙特的繁荣兴旺。

此外，无数沙特研究中心和大学还与斯伦贝谢、英特尔公司、CIBA Especially Chemical 和 JCCP 等国际公司签署了协议，要与达兰技术谷建立起互惠互利的关系。

法赫德国王石油与矿业大学提供的学术支持将成为沙特阿拉伯工业研发发展的催化剂。

法赫德国王石油与矿业大学教学人员的目标是看齐新加坡、香港、剑桥、牛津、阿斯顿、沃里克、谢菲尔德、亚伯丁、纽约、北卡罗来纳和硅谷的国际顶尖院校。

www.kfupm.edu.sa

税收、关税和外汇

税收

根据世界银行 2014 年“营商便利度”报告，沙特阿拉伯的税收环境非常适于经商。从纳税便利性方面来看，沙特阿拉伯在全球 189 个经济体中名列第三。竞争经济体的排名和区域平均排名提供了评估沙特阿拉伯企业税收遵从负担的其他有用信息。

沙特阿拉伯没有任何个人所得税。对外国利润征收 20% 的公司税率，沙特阿拉伯是世界上少数几个允许公司无限期结转资产负债表损失的少数国家之一，能够有效地免除公司盈利之前的税务负担。

天课和所得税局（DZIT）负责征收和管理天课（通常与什一税和救济金系统相比较）和所得税。

除了位于利雅得的总部之外，天课和所得税局还运营着十个外地办事处。增值税（VAT）是针对企业购买及出售的所有商品和服务征收的所有间接税，少数例外情况除外。全球 160 多个国家都使用增值税作为国家预算的可靠收入来源。

增值税

从生产、配送以及商品和服务的最终销售，在供应链的每一阶段都征收增值税。消费者为所

购买的商品和服务支付增值税成本。企业向政府支付从其客户采购中收取的增值税，退还他们向其供应商支付的增值税。2016年6月，海湾合作委员会国家同意在整个海湾合作委员会地区征收所得税。2017年2月，沙特阿拉伯批准了海湾合作委员会增值税框架，承诺征收增值税，自2018年1月1日起生效。以5%的标准税率征收增值税。天课和税务总局（GAZT）负责管理沙特阿拉伯增值税的落实、实施和强制执行。天课和税务总局与其他相关实体密切合作完成此项。此部分中概述的法律和实施条例阐述了定义了实施增值税的监管法规与程序，以及与增值税法和增值税实施条例相关的词汇、条款和表述的法律参数。乌姆埃尔古拉大学（UM AL-QURA）于伊斯兰历1438年7月24日发布了《海湾阿拉伯国家合作委员会统一增值税协议》（版本号为4667）。此协议的目的是阐明在海湾合作委员会国家引进增值税的统一法律框架，向商品和服务的供应征收增值税。沙特于伊斯兰历1438年5月3日发布m/51号皇家法令，批准了此协议。

要查阅《海湾阿拉伯国家合作委员会统一增值税协议》，请访问此链接。

《海湾阿拉伯国家合作委员会统一增值税协议》必须转化到海湾合作委员会各成员国的国内立法中，因此，沙特阿拉伯制定了《增值税法》和《实施条例》草案。

《增值税法》规定引入《海湾阿拉伯国家合作委员会统一增值税协议》中描述的增值税，自2018年1月1日（伊斯兰历1439年4月14日）起执行。

要了解关于天课的更多信息，请登录：www.zakat.gov.sa

关税

一般进口关税税率为5%。有限数量的产品采用12%或20%的关税税率。

但是，某些工业设施、设备、机械、工具、备件、原材料（不论是一次原材料还是半成品）或包装材料因为不存在本地供应或者本地供应不满足制造商的规范而成为获得批准的进口，所有此类进口可享受关税免除。

要了解关于免税和关税的更多信息，请登录商务与投资部的网站：www.mci.gov.sa

排名第三	50%	5%
以纳税便利性计，沙特阿拉伯在189个经济体中名列第三。	增值税自2018年1月1日起生效。以5%的标准税率征收增值税。	一般进口关税税率为5%。有限数量的产品采用12%或20%的关税税率。

出口退税

对于在沙特阿拉伯加工并以更高级制成品形式再出口的原材料，其进口商/出口商可从沙特阿拉伯获得退款，即为“退税”。要触发退税，进口商或其代理人必须在入境点通知海关进口的商品为原材料，将在沙特阿拉伯进一步加工后再出口。进口商要支付针对进口征收的关税，但此款项将暂存在保税区中，商品再出口时退还。在再出口之前，出口商必须提交所有出口文件以及进口报关单副本、为原材料支付关税的收据、原产地证书以及经沙特工商总会核准的买方发票的副本。海关使用标准公式确定在最终出口产品中使用了多少进口的原材料。所有产品采用同一公式。

要了解关于商务与投资部的更多信息，请登录：www.mci.gov.sa

外汇条例

沙特里亚尔可自由兑换，以 3.75 沙特阿拉伯里亚尔兑换 1 美元的汇率与美元挂钩。针对经常账户交易，沙特阿拉伯没有专门的外汇管控立法。作为海湾合作委员会内部合作的一部分，海湾合作委员会计划确立统一货币。统一货币的预期发行日期最初设定为 2010 年，之后并未公布任何新的目标日期。与汇率、表格、使用和应用以及负担标准相关的政策决定仍然有待确定。要了解更多信息，请登录货币管理总局（沙特央行）网站：www.sama.gov.sa

解决法律纠纷

纠纷的解决涉及三个重要考虑因素：是否使用沙特法院、其他国家的法院（用以解决纠纷的类似类型的沙特法院）和仲裁的可能性。如果外国公司和沙特当事人之间出现商业纠纷，外国当事人应考虑在沙特阿拉伯起诉当事人。对于政府机构，沙特法律禁止它们在另一国家出庭受审。因此，直接在沙特阿拉伯提起诉讼可以最好地保证执行有利的判决。在另一个国家起诉沙特人之前，应该检查沙特阿拉伯是否与该国外签订了相互执行协约。如果公司在非协约国家起诉沙特人并试图在沙特阿拉伯强制执行判决，要由申诉委员会审核判决，确保其不违反沙特的公共政策。例如，美国和沙特阿拉伯之间不存在该等条约。仲裁提供了通过沙特司法体系解决纠纷的可行选择。但是，在考虑仲裁时，必须谨记的一些重要原则包括：仲裁人必须是沙特籍或者穆斯林，必须以阿拉伯语执行法律程序，必须遵守伊斯兰教法；仲裁主席必须是伊斯兰教法或沙特商业法的专家。此外，沙特阿拉伯要求法院批准仲裁裁决。要了解更多信息，请登录：www.moj.gov.sa

沙特商业仲裁中心（SCCA）

沙特商业仲裁中心是根据伊斯兰历1435年6月14日（公历2014年3月15日）257号内阁令创立的，用以在当事人同意将纠纷提交沙特商业仲裁中心仲裁解决的情况下，管理民事和商业纠纷的仲裁程序，一切都以现行法规及民事和商业诉讼程序的司法原则为准绳。个人状态、行政、刑事纠纷或者无法通过仲裁解决的事项并不在沙特商业仲裁中心的管辖权限内。



沙特商务理事会与仲裁中心常务委员会通过决议设立了独立的董事会，对沙特商务理事会进行监督。所有董事会成员都不能在政府就职。

沙特商业仲裁中心提供非诉讼纠纷解决（“ADR”）服务，包括仲裁和调解。根据国际及专业标准以阿拉伯语和/或英语提供沙特商业仲裁中心服务。

沙特商业仲裁中心通过在美国仲裁协会（AAA）-国际争议解决中心（ICDR）接受过国际最佳实践标准培训的人员，以及最新的非诉讼纠纷解决技术方法和设施向用户提供专业服务——所有这些都旨在快速有效地解决国内及国际商业纠纷。

支持商业和经济部门增长的新设政府机构

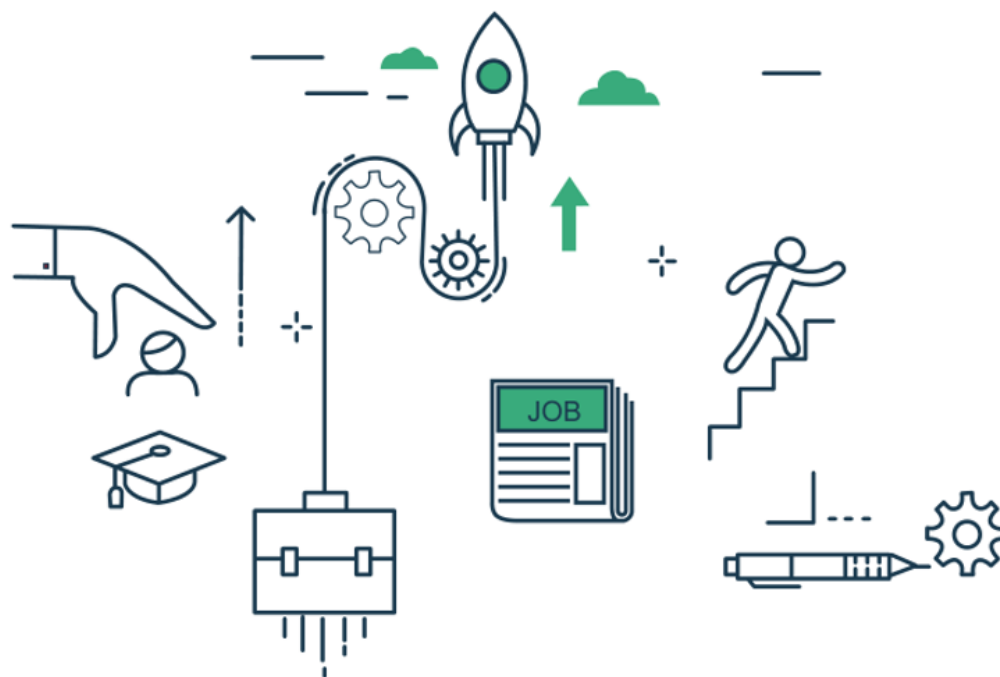
中小企业支持局

中小企业支持局是 2015 年 12 月在沙特阿拉伯大臣会议批准下新成立的政府机构，根据专家的说法，其目的是为年轻的沙特人创造就业机会并推动经济发展。

此新机构的最重要职能之一是促进中小企业（SME）的融资。中小企业支持局旨在消除中小企业面临的多项障碍，这对国家的经济增长至关重要。支持局确保中小企业变得更加具有竞争力和创新性，能够吸引投资。中小企业支持局将促进中小企业部门的增长，此类企业占到国家商业公司的 99% 以上。中小企业支持局将对此部门实行监管，实现政府经济计划目标。中小企业支持局具有财务和行政独立性，由商务与投资部负责监管。中小企业支持局监管沙特的中小企业部门，促进其增长，以创造就业，为沙特的国内生产总值做出巨大贡献。

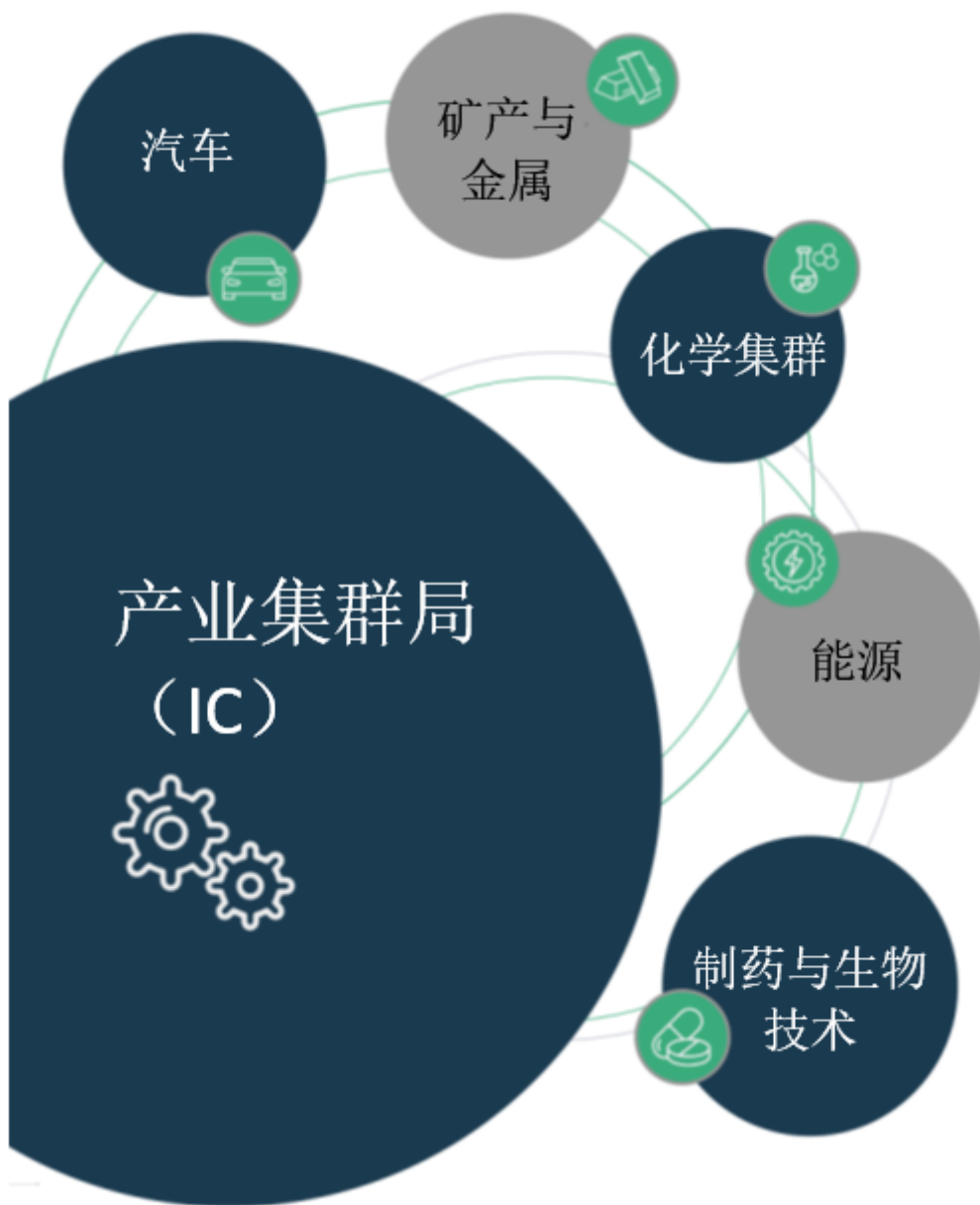
就业创造委员会

该委员会采用综合性方法创造综合就业岗位，并基于研究与分析制定就业解决方案。该委员会提出政策和规定，与公共、私营和第三部门的合作伙伴合作，为其提供促成及激励措施。它还监督有助于实现沙特阿拉伯 2030 年愿景的项目、倡议和计划的落实情况。



هيئة ترويج和保护 الاستثمار

就业创造委员会



产业集群局（IC）

政府通过制定长期战略和其他倡议，推动经济多元化，提高制造业在国内生产总值中的占比。为了支持此目标的实现，政府找出了五个焦点工业部门，作为其实现工业多元化的起点。经过积极的评估，确立了以下几个工业部门：

1. 汽车
2. 矿产与金属加工
3. 化学集群
4. “新近确立”的能源行业
5. 制药与生物技术

产业集群局（IC）还负责提供确认及激活关键促成因素的相关支持，推动进程，与其他政府机构进行协调等。此外，产业集群局还帮助潜在公司（投资者）评估投资机遇。

产业集群局董事会：

能源工业与矿产资源部部长担任产业集群局董事会主席。董事会中囊括了各方面的政府及行业关键利益相关方，包括举足轻重的全球产业专家。产业集群局董事会有权批准产业集群局高级别政策，从战略角度引导其活动。

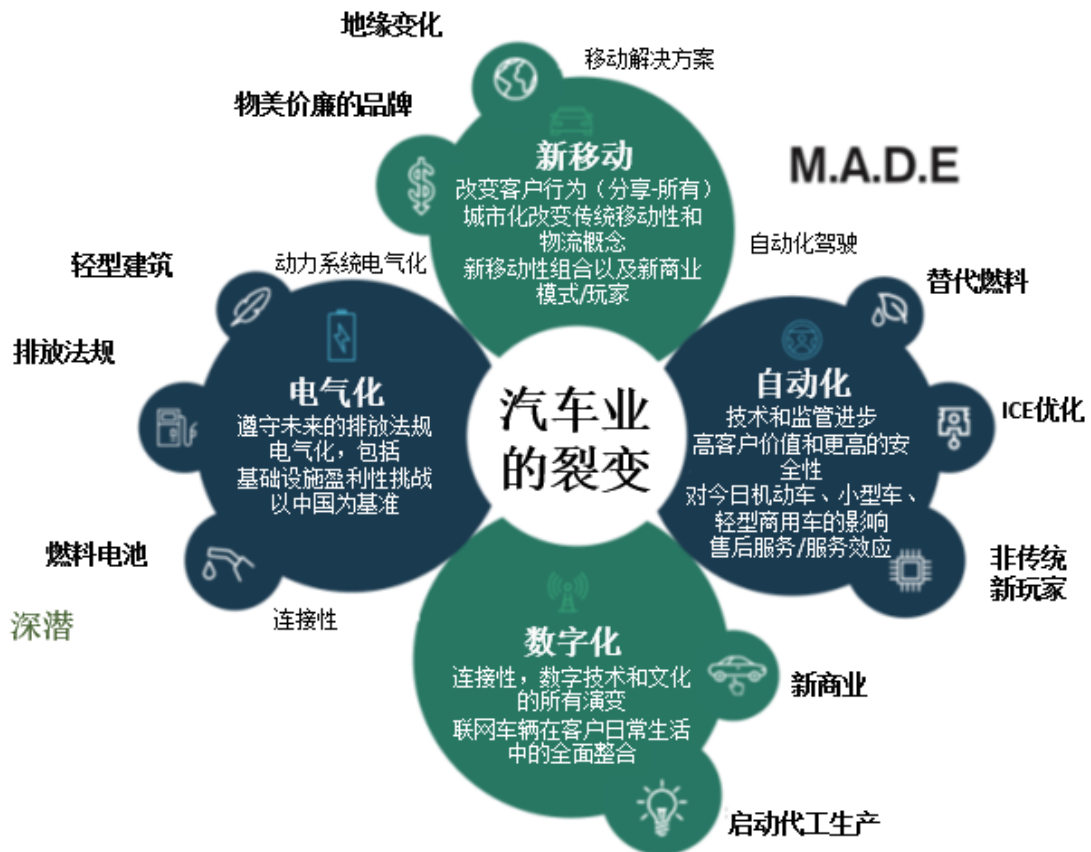
www.ic.gov.sa

汽车集群

产业集群局的目标是与获得主要一级和二级供应商支持的各个代工制造商携手，开发可持续性汽车产业集群。

沙特阿拉伯汽车集群的优势包括：

- 现成的原材料，例如铝、塑料和玻璃等
- 完善的商业用地和有竞争力的电价
- 对企业有利的税收和监管环境
- 具有竞争力的劳动力成本
- 每个家庭成员数量相对较多，对家用客车和运动型多用途车的需求高。
- 全世界汽油价格最低的地方之一，有助于在地区和全球经济周期内维持对车辆的需求
- 偏向于本地车辆的政府采购政策



来源：罗兰贝格管理咨询
图 1. 汽车行业的当前趋势

汽车集群的可用机会包括：

- 为沙特和全球市场供货的代工生产项目
- 针对沙特和出口市场的轮胎工厂（每年总计生产 800 到 1000 万个轮胎）
- 针对中东和全球市场的动力系统工程
- 大型一级供应商（系统和模块）
- 中小型二级供应商（子系统、子装配件和部件）
- 更小的 N 级供应商（标准零件和材料）
- 售后市场零部件供应商
- 新技术工业项目

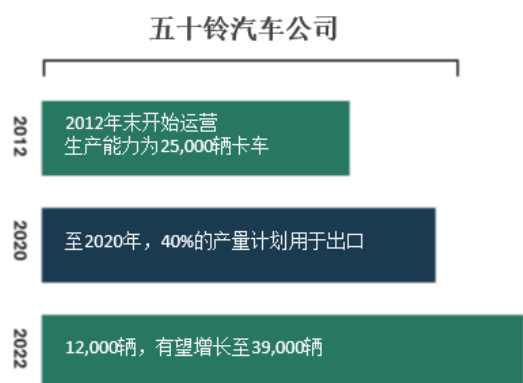
工业增长和发展

沙特已经落实了多个重大项目。在达曼，五十铃汽车公司（Isuzu Motors）于 2012 年末开始经营，计划将其峰值产量的 40% 用于出口。除了五十铃汽车以外，沙特阿拉伯还有三个生产重型商用车的其他全球代工制造商。梅赛德斯（Mercedes）、沃尔沃（Volvo）和曼（MAN）在西部地区设置了运营项目。这四家代工制造商目前的总产量在 12,000 辆左右，有望在 2022 年达到 39,000 辆。

此外，很多二级和三级供应商都已经存在于沙特。

例如，位于吉达的 Denso Abdul Latif Jameel 公司、生产挡风玻璃的 Saudi Lamino Industries、为瑞典沃尔沃供货的 Saudi Filter 以及 Johnson 控股的 Middle East Batteries Company MEBCO JV。

产业集群局已经与 SABIC、MA'ADEN、TASNEE 和 ARAMCO 等沙特大型合作伙伴开展合作，且将继续合作生产高级车用材料，包括生产炭黑和合成橡胶（用于轮胎）、碳纤维、尼龙 66、制动防抱死系统、聚氨酯、复合材料、车用钢板、车用铝板和车用熔融铝等。



私营部门已经在下游产业投资来利用这种原材料优势，开始生产滤油器、电路板、电池、电缆、传感器、粘合剂、油漆、复合材料、装饰和座椅。

汽车集群还专注于具有特别大优势的领域，例如使用大量可用熔融铝和大量能源生产的零件。尤其是，汽车集群目前正致力于生产动力系统和其他压铸结构件，在沙特阿拉伯矿业公司附近设立制造厂，利用省下来的铸锭和熔融铝，节省大量能耗。

组织和政府支持：

产业集群局是向汽车相关投资者和公司提供、评估和推荐支持类型的指定机构。此种支持可能包括：

- 执行市场调查、提供市场数据的支持
- 找到最佳潜在选址、供应商和员工的支持
- 协助评估商业模式，例如外国直接投资、合资企业和特许经营
- 评估所提供支持的合格性
- 在应用和设置方面提供协助

产业集群局还可以提供融资评估方面的意见，例如公共投资基金贷款、沙特工业发展基金贷款和私人风险投资。在沙特阿拉伯，外国公司可享受沙特本地企业能够获得的所有福利、保证和激励措施。

如果沙特汽车制造商发现国内供应商无法提供特定的产品，必须进口，则对于此类用于生产的原材料、相关备件和设备，可免除关税。汽车项目投入运行后，资本和利润可毫无限制地调回本国。

其他激励和支持投资的措施包括：人力资源发展基金，为培训和就业提供财政支持；为产学研合作项目发放的创新津贴等。

核心优势和投资机遇

全球汽车市场：

汽车行业是全球经济的重要支柱，是发展中国家和发达国家宏观经济增长和技术进步的主要驱动力。汽车行业的价值链跨度非常广，涵盖很多其他相邻行业，因此比任何其他部门都能创造更高的乘数效应。代工制造商直接就业岗位与生态系统就业岗位之间的乘数值在 5 到 7 之间。全球汽车市场预期将从 9100 万辆/年（2016 年）增长到 1.04 亿辆/年（2022 年），其中 80% 的增长来自于新兴市场。汽车行业的全球交易量预计将达到 24100 亿美元左右，直接创造 1100 万个工作岗位。以乘数为 5 计算，汽车行业在全球范围内创造的相关工作岗位预计将达到 5000 万个以上。

相邻行业（研发、法律、支持服务、基础设施）

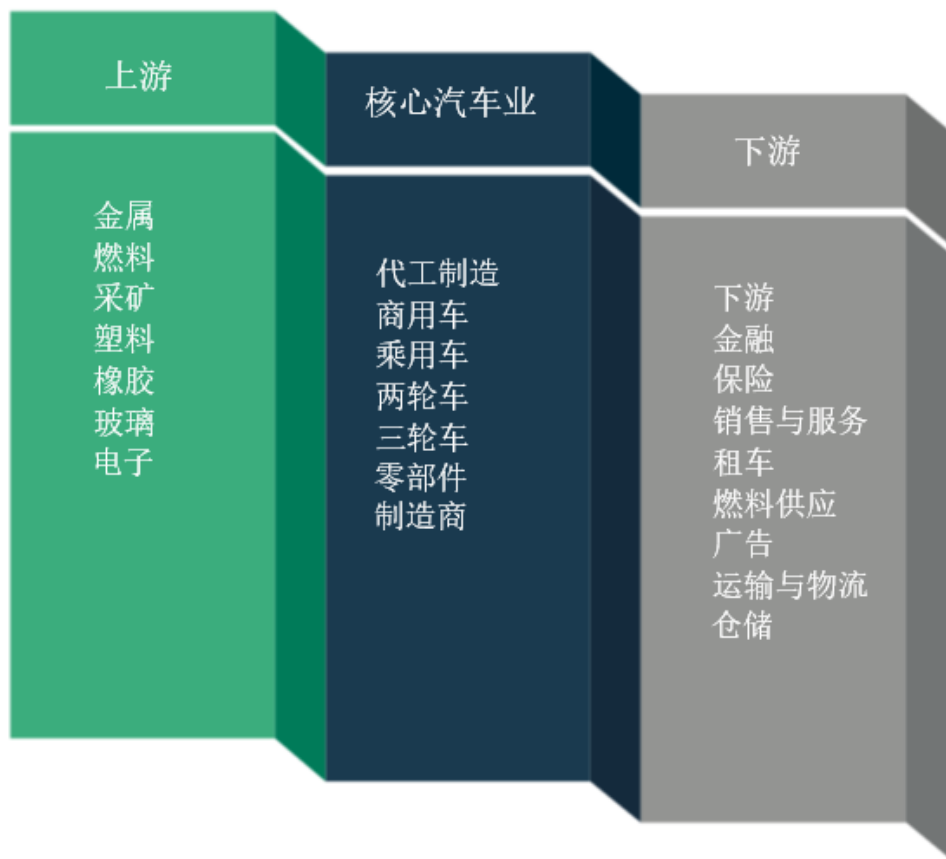


图 2. 汽车价值链

沙特阿拉伯王国汽车市场：

在此强大背景下，汽车集群致力于发展沙特阿拉伯的汽车行业，包括汽车、卡车和公共汽车制造、研发、设计、零部件、子系统和子装配件制造、整车装配和物流。此倡议符合沙特王国的整体关键绩效指标，即在非石油行业中创造高科技就业与多元化。

作为此倡议的核心，汽车集群旨在：

1. 鼓励并支持沙特阿拉伯和外国在此部门的进一步投资
2. 让沙特阿拉伯成为汽车开发和生产行业的主要参与者
3. 减少进口，增加出口
4. 创造并维持就业
5. 协助实现国家经济多元化

沙特阿拉伯也是汽车和卡车的主要消费国，目前全部依赖进口。2016 年轻型汽车的销量达到大约 70.6 万辆。丰田销量最高，占到总销量的 32%左右；之后是现代-起亚的 30%和雷诺日产的 13%。沙特阿拉伯是海湾合作委员会（GCC）最大的汽车市场，占包括巴林、科威特、阿曼、卡塔尔和阿拉伯联合酋长国在内的海湾合作委员会区域市场的 51%。沙特阿拉伯销售的大多数汽车是 D 级轿车、C 级轿车和 B 级轿车，占到 56%的市场。海湾合作委员会地区的年销售车辆逾 140 万辆，凸显了沙特阿拉伯成为区域汽车生产中心的潜力。商用车市场的需求也很高，国家兴旺的建筑部门在一定程度上促进了此种需求。海湾合作委员会地区卡车和公交车的销量大约为 15.1 万辆，年增长率为 8%。沙特阿拉伯是最大的卡车和公交车市场，当前市场规模分别为每年 36,000 辆和 11,000 辆。到 2022 年，此市场有望增长至 41,000 辆和 20,000 辆，总增长率为 30%。

海湾合作委员会是增长最快的轮胎市场之一，复合年增长率大约为 6%，预计到 2020 年会增长到 4,100 万。沙特阿拉伯是海湾合作委员会最大的市场，占销量的 62%。沙特阿拉伯的轮胎制造厂会位列此区域之首，强势进驻海湾合作委员会市场、大阿拉伯自由贸易区市场以及近东和非洲市场。目前，在沙特行使的车辆达 1100 万辆（PARC），因此，汽车售后零件的需求会稳定增长，例如轮胎（市场规模 2000 万）和其他售后汽车零部件。

1. IBISWorld 全球汽车制造行业报告。
2. IHS 车辆销售数据。

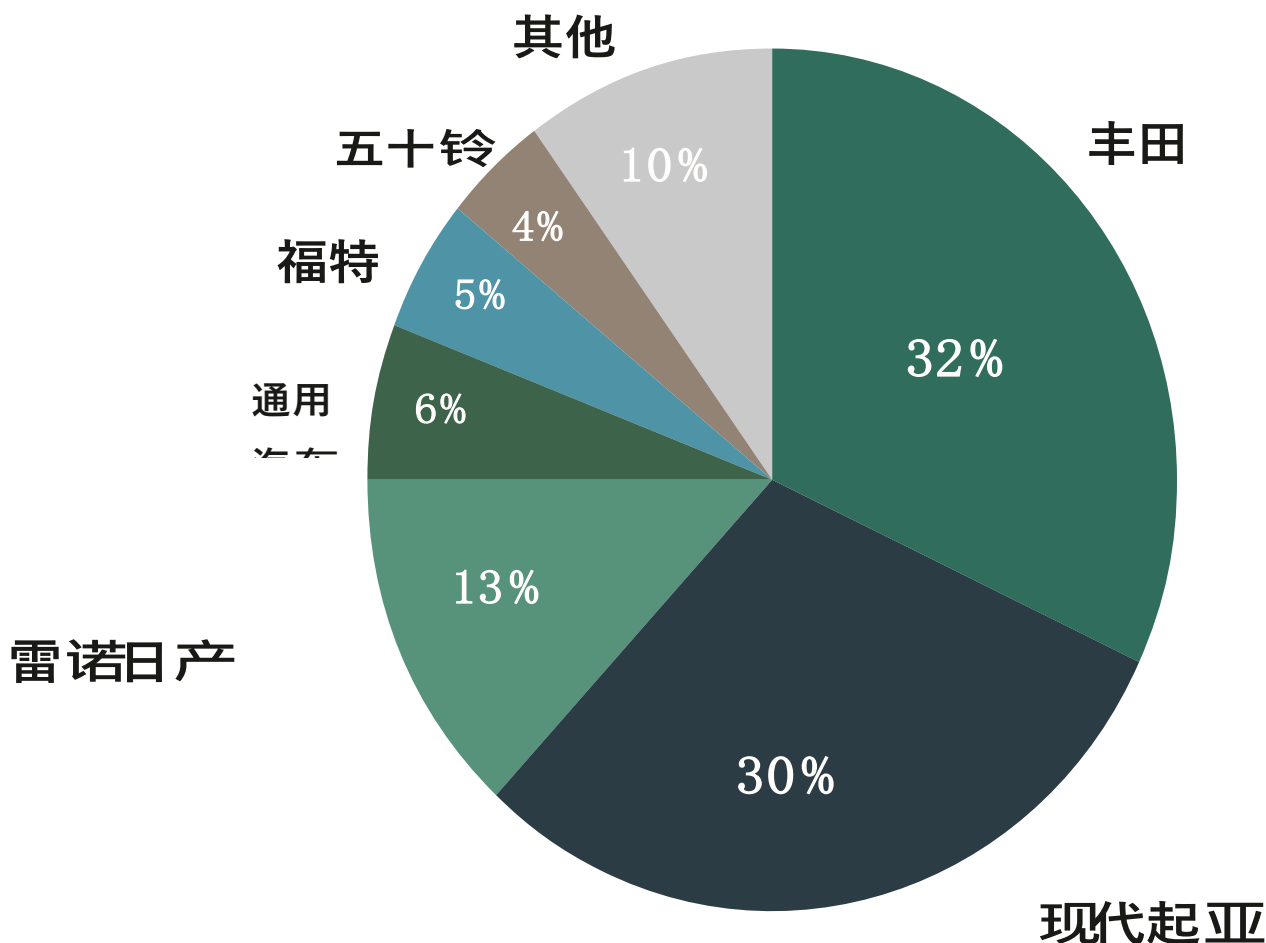


图 3. 沙特阿拉伯 2016 年销售分布

除了沙特阿拉伯和海湾合作委员会本地市场的高需求以外，沙特阿拉伯还能接触到中东-北非地区超过 4 亿的消费。中东和北非地区年汽车销量为 230 万左右，大部分是从其他地区进口的。在本地增值达到 40%或以上的情况下，大阿拉伯自由贸易区（GAFTA）为中东和非洲 17 个国家提供免税准入。

沙特阿拉伯地处欧、非、亚之间的中央位置，所以可能为更广泛的地区服务，涵盖三小时航程可达的逾 20 亿消费者。沙特阿拉伯的人口大约为 3100 万，年增长率 2.3%。家庭数量年增长率为 3.7%。沙特阿拉伯的消费者相对比较富裕，人均国内生产总值为 20,028 美元。沙特阿拉伯的国内生产总值年增长 2%到 3%，远高于欧洲和北非。

2%-3%
沙特的国内生产总值年增长 2%到 3%

矿产与金属加工

近年来，沙特阿拉伯勘探和采矿活动大幅增加，为本地及出口市场生产的初级产品、中间产品和下游冶金产品的数量也取得了显著增长。

现在，沙特阿拉伯正努力强化其采矿部门及相关下游行业的角色，欲使之成为国家经济的第三大支柱，位列石油和石化部门之后。因此，产业集群局及其战略合作伙伴旨在扩大本国自然资源的采掘活动（勘探与开采）和原始材料行业（例如金属矿石）的规模，开发具有可持续性和全球竞争力的增值半成品和成品金属行业，为沙特发展汽车、航空和造船、石油和天然气、海水淡化等先进行业的愿景提供支持。

沙特阿拉伯有颇具竞争力的原始及半制成铝产品，这为其开发用于汽车、航空及其他先进行业的高价值铝产品提供了坚实的基础。此外，本地市场对钢和铜制品的需求量大，且不断增长，这为铁球团、钢板、特种钢产品以及阴极、导管等原始及半制成铜产品的生产创造了绝佳机会。金属钛、钽、铌、稀土元素和石英/二氧化硅等的开发将借助沙特的竞争格局，充分发挥沙特富含此类矿物资源的优势。

矿产与金属集群目前努力的方向是扩大铝、钢、铜和磷酸盐产业基地的规模，开创钛金属、钽、铌、稀土元素和石英/二氧化硅行业。

矿产与金属集群的目标包括：

- 在采矿部门和金属行业创造投资机会，鼓励并支持沙特及外国投资。
- 充分利用本地含量，整合价值链，为全国劳动力创造可持续的就业机会，从而将国家资源的经济影响发挥到极致。
- 通过培养人才，加强竞争力和创新。
- 满足本地市场需求，增加高增值半成品和最终金属产品的出口。
- 促进沙特欠发达地区的增长。

工业增长和发展

沙特阿拉伯拥有制造业和工业发展所需的丰富自然资源和原材料。经研究确认，沙特拥有大量矿物资源，例如贵金属（金和银）、基本金属（铁、铜和锌）和其他工业矿物，例如高岭土、石膏、石灰岩、二氧化硅、长石，还富含磷酸盐和铝土矿等其他矿物。



过去几年间，沙特阿拉伯此类资源的开发显著增长，例如磷酸盐基肥料以及基于铝土矿的原始和半制成铝产品的开发，金矿勘探开发活动的规模扩大，针对本地及出口市场的陶瓷、玻璃以及诸多其他产品的生产也大幅增长。产业集群局目前努力的方向是扩大铝、钢、铜和磷酸盐产业基地的规模，开创钛金属、钽、铌、稀土元素和石英/二氧化硅行业。

在能源工业与矿产资源部的指导下，产业集群局努力打造出了全球最大的完全一体化铝综合体，于 2014 年在沙特阿拉伯落成。这座综合体是沙特阿拉伯矿业公司和美国铝业公司（Alcoa）的合资企业，年生产能力为 76 万吨，业务包括铝土矿开采、氧化铝生产和原铝生产，还拥有用以生产饮料罐、车用和商品级铝板的轧钢厂。基于此种成功，产业集群局目前的目标是开发高价值的浇铸、冲压、机加工和装配铝产品。



2011 年，沙特阿拉伯矿业磷酸盐公司（MPC）在沙特阿拉伯东部地区打造了一个完全一体化的磷酸盐基化肥综合体，包括磷矿开采、300 万吨磷酸铵（DAP）和 40 万吨氨的生产。此外，沙特阿拉伯矿业公司还计划在瓦阿德·沙马尔工业城（沙特阿拉伯北部）打造第二个一体化化肥综合体，总计年生产能力为 1600 万吨，从而大幅扩大其磷酸盐业务运营规模。此综合体业务包括磷矿开采；生产硫酸、磷酸、氨、磷酸二钙和磷酸二氢钙，净化磷酸、三

聚磷酸钠以及磷酸盐基肥料。产业集群局针对的是原材料、能源和基础设施可用性等为瓦阿德·沙马尔带来的额外机遇。

金属钛是沙特战略发展的目标之一。产业集群局目前正在全球范围内，与沙特公司合作开发一体化金属钛项目，包括照明采矿、钛渣、海绵钛、成品和半成品钛以及用于航空航天、涡轮、海水淡化、石油、天然气和石化等先进行业的高性能金属。此外，矿渣加工的副产品生铁将被用于生产半制成特种钢产品。产业集群局的投资对象是航空航天与工业应用，充分利用钛和特种钢初级产品和半成品的可用性。

目前，沙特阿拉伯每年生产超过 800 万吨通用钢，这为铁球团的开发奠定了坚实基础，沙特阿拉伯的铁矿资源非常丰富。此外，在石油和天然气、建筑、电力、海水淡化及其他行业的推动下，沙特阿拉伯半成品和成品钢产品的产量大幅增加。随着沙特阿拉伯造船和汽车行业的发展壮大，钢板及车用板材生产行业将迎来发展良机，从而继续推动此种增长。

地质研究表明沙特阿拉伯钽、铌和稀土元素的开采前景广阔。在能源工业与矿产资源的指导下，产业集群局和沙特地质勘测局目前正在从数量、质量以及潜在下游行业发展等方面对其前景进行评估。在线材、电缆和调节设备的生产以及其他行业的推动下，沙特市场上对铜制产品的需求发展迅猛。对初级及半制成铜产品的需求预计在 25 万吨左右，这为发展铜熔炼厂以及向成品行业扩张创造了良机。沙特地质勘测局在多个石英矿区进行了勘探工作，结果表明这些地方可能存在可用于生产多种先进产品的矿藏，包括聚硅酮、EMC 填料、光学玻璃等。还有机会勘探更多地方。产业集群局正努力吸引石英价值链的投资，尤其是金属硅和聚硅酮行业。

800 万吨	1600 万吨
沙特阿拉伯每年生产 800 多万吨通用钢。	瓦阿德·沙马尔工业城总计年生产能力为 1600 万吨。

核心优势和投资机遇

沙特阿拉伯的矿产与金属行业充分发挥自身的竞争优势，包括：

各种矿产资源的可用性，包括贵金属、基础金属和工业矿物。

财政激励措施、集成基础设施和支持行业的可用性。

政府对矿产和金属部门提供的有力支持。

价格优惠的能源。

强大且不断增长的本地和区域需求。

到欧洲、非洲、印度、海湾合作委员会国家及其他出口市场的交通便利。

接受过培训、满足各个矿产及金属制造行业需求的劳动力。

产业集群局正努力开发多种机会，包括：

- 铁矿开采和球团制备。
- 用于生产航空航天和工业燃气轮机部件的钛和铝。
- 用于石油和天然气、海水淡化、航空航天、汽车、电力和石油化工机械的特种钢部件。
- 钽、铌和稀土元素的开采与选矿。
- 汽车和镀锌钢板。
- 生产泵、阀体及其他工业产品的钢铸造厂。
- 生产汽车及其他工业产品的铝铸造厂。
- 铜产品（阴极、板材、管道和片材）。
- 石英采矿与金属硅生产。
- 使用开采的硅砂生产二氧化硅填料、二氧化硅化学品和碳化硅。
-

化学集群

化学集群战略侧重于促进特定价值链的增长，充分利用可用的自然资源以及合格的国家劳动力，支持沙特2030年愿景的实现。

自七十年代末开始，沙特的石化行业一直专注于将天然气转化为符合最高规范、具有全球竞争力的石化产品。现在，考虑到替代大量进口材料和零部件的需求，其焦点已经转移到通过特定价值链进一步开发下游行业上。



沙特有大量可低价开采的原料储量（包括世界上最大的石油储量），所以到目前为止，沙特石化行业的商业环境是中东甚至可能是整个世界上最具有吸引力的。政府的支持、大量有投资意向的外国公司、可出口到欧洲和亚洲的绝佳位置以及快速增长的能力，也推动了此部门的发展。

化学集群继续以开发特定部门的新价值链为目标，例如先进塑料应用、石油和天然气田化学品、采矿化学品、橡胶产品、建筑化学品、医疗和制药相关产品、个人护理产品以及人用和动物用营养添加剂。

沙特阿拉伯下游行业的发展是沙特摆脱碳氢化合物、实现整体经济多元化项目的一部分。

除了沙特政府致力于通过外国投资实现产业多元化的承诺以外，沙特阿拉伯下游行业的扩张还可能受益于国内低廉的能源成本、现成的原材料供应以及快速增长的人口。随着投资的增加及技术诀窍的增长，沙特的下游行业完成了多元化发展，实现了从基础产品到更精密产品的转变。

通过一系列财务激励措施和支持性国家政策，沙特政府鼓励取代进口的行业合资企业或技术许可，提高此行业的出口竞争力。

2016年，沙特石化行业的乙烯生产能力为1820万吨/年，丙烯生产能力为700万吨/年，为聚合物衍生物提供了原料，例如聚乙烯（1222万吨/年）、聚丙烯（570万吨/年）、聚苯乙烯（37.5万吨/年）和聚氯乙烯（40.5万吨/年）。因此，沙特阿拉伯是世界上第三大石化产品生产商，仅次于中国和美国。

化学集群致力于开发沙特阿拉伯王国的石化产业版图，从丰富的石油和天然气等自然资源，到基本的化学构建块、中间产物一直到最终下游产品的应用。此版图应该以软件为基础，提供数据分析和报告的可能性。它还应该提供执行商业智能和假设情景的选择。

制药和生物技术集群

全球制药市场的目标是在 2020 年之前实现 1.3 万亿美元，预期全球复合年增长率为 5% 左右。此外，制药行业被认为是世界知识经济的主要贡献者。销量高达 1350 亿美元的专利药于 2015 年底到期，为制药企业提供了利用此市场的机会。此外，价值 1500 亿美元的药品的专利将在 2020 年之前到期，这将促进全球非专利药市场的增长。

目前，沙特制药市场被视为发展最快的市场之一，具有强大的出口潜力，可为中东和北非地区以及此区域内其他的政治不稳定地区服务。据报告，2016 年沙特制药市场规模大约为 67 亿美元，增长率约为 3%，预期将于 2020 年达到 70 亿美元。

工业增长和发展

制药行业的增长大体上符合沙特的国家转型计划愿景。此转型计划的目标是让沙特经济摆脱对石油的依赖，发展成为基于创新和生命科学的经济体。产业集群局战略的目标是提高私有化，创造更多高质量就业岗位，扩大出口。此外，药物的自给自足和充分性也被视为国家安全的一部分。中年人口患慢性病（即糖尿病、高血压和心脏病）的比例大幅增长，这一事实也证明了接遵从国家命令所付出的持续努力的合理性。沙特制药市场被认为是中东和北非地区最大的市场之一。增长的因素包括：对进口的高度依赖性，可被本地生产所取代。此外，在朝觐和副朝季会有数百万参观者到来，他们需要各种不同类别的药物。除此之外，因为地处中东和北非地区的战略要地和伊斯兰国家的中心，沙特阿拉伯有可能成为地区出口中心。因此，产业集群局正努力与核心利益相关方携手，例如卫生部（MOH）、沙特食品药品监督管理局（SFDA）等，一起确保沙特此部门的持续发展和不断增长。

为实现此目标，沙特目前更加专注于外国直接投资以及为本地药品生产商颁发许可，为本地和外国投资者打造更高的投资环境。此部门已经吸引了不少全球顶尖制药企业，例如葛兰素史克（Glaxosmithkline, GSK）、赛诺菲（Sanofi）、辉瑞（Pfizer）、海湾药业（Julphar）和阿拉宾度（Aurobindo），还有更多企业即将入驻。目前，医疗卫生部门有四十余项投资机会，总价值接近 200 亿美元，包括制药投资、疫苗接种、生物仿制药、自动化健康护理系统和研发。

制药和生物技术集群（PBC）正在制定旨在让沙特阿拉伯进入新细分市场的计划，例如疫苗、血浆、生物制剂和生物仿制药，力求让沙特成为全球制药行业中医药化学品（溶剂、试剂、保护基、中间体、关键起始物料（KSMs）、药物活性成分（APIs）构建模块以及赋形剂）的可靠来源。

因此，产业集群局使命的一部分是使用专业资源加强行业的基础设施，以吸引更多的外国直接投资。其中包括培养本地人才，鼓励学术界投入更多精力开发强大的生态系统，为生命科学经济和创新奠定适当的环境基础，从而在不久的将来，实现更好的医疗保健服务和优秀的就业环境。



核心优势和投资机遇

A. 生物制剂和生物仿制药

非专利生物药品的部分工程、批量生产以及灌装到成品流程中充满机遇，主要集中于胰岛素类似物、自身免疫、流行病和肿瘤流行病等。胰岛素和类似物以及免疫抑制剂都是沙特阿拉伯生物制剂市场的顶尖治疗领域。

我们的目标是掌握必要的技术诀窍和能力，以根据加工外包组织（CMOs）的设置生产生物仿制药，在流行病爆发时，成为沙特阿拉伯和中东和北非地区的国家安全中心。

沙特阿拉伯市场规模（单位：十亿美元） 1

B. 疫苗生产

疫苗合成的本地化将为通用/大规模使用疫苗创造机遇，尤其是关注小儿科疫苗和治疗疫苗。我们的目标是发展自身的能力，以成为疫苗生产、研发和创新的区域中心。

沙特阿拉伯市场规模（单位：百万美元） 356

C. 无菌血管注射剂（SI）

高消耗率的无菌血管注射剂是通过针管、注射器或静脉注射（IV）的药物和系统性抗菌剂。抗精神病药和医院解决方案是沙特阿拉伯主要的治疗领域。其目标是成为全系列无菌血管注射剂生产者，承担开发、配制及包装等业务。沙特阿拉伯有四个无菌血管注射剂厂，有大量的潜在机会，既能满足本地需求，也能将剩余药品出口到中东和北非地区（MENA 地区）。

沙特阿拉伯市场规模（单位：百万美元）587

D. 固体口服制剂（SOD）

在快速增长的非专利药物产品的推动下，沙特阿拉伯固体口服制剂市场的规模已达到 33 亿美元；本地产量占到大约 30%的比例。沙特市场上非专利药品占有很大的市场份额；可能转化为非专利药的产品为沙特阿拉伯带来了巨大的投资机遇。

沙特阿拉伯市场规模（单位：十亿美元）3.3

E. 药物活性成分（API）

药物活性成分是药物中负责治疗疾病的化学单体。药物由少量药物活性成分和大量赋形剂构成。赋形剂是药物中没有活性的部分，用于载运或稀释药物活性成分。

以最先进技术为基础，建造能够满足未来最严格规定和利基产品要求的设施，生产药物活性成分。在向后及向前整合中，出现了填补全球（主要在印度和中国）技术差距、满足良好加工规范要求的机会。

沙特阿拉伯市场规模（单位：百万美元）130

F. 血浆分离项目

血浆是清澈、淡黄色的液体，是除去血液中红血球、白血球、血小板及其他细胞成分后剩余的部分。它是人血中最大的单体成分，占到约 55%的比例，由水、盐、酶、抗体及其他蛋白质构成。

要生产出与白蛋白、免疫球蛋白和凝血因子相关的血浆，必须有一套完全整合系统，包括全国性血液采集机制。

沙特阿拉伯市场规模（单位：百万美元）90

沙特阿拉伯是一片充满机遇的沃土。



谢谢



**INVEST
SAUDI**